

**Telelingua SA/nv** werd in 1985 opgericht en heeft ondertussen meer dan 30 jaar internationale ervaring in de meertalige vertaal- en lokalisatiesector. We hebben vestigingen in Europa (Brussel, Parijs, München, Berlijn, Stuttgart, Zurich, Londen), Noord-Amerika (New York) en Azië (Shenzen, Beijing, Xi'an). Onze onderneming is zo gegroeid dat we niet alleen dagelijkse en dringende vertaalopdrachten aankunnen, maar ook grootschalige en complexe meertalige lokalisatieprojecten voor onze rekening nemen. We combineren persoonlijk contact, flexibiliteit, snelle aanpak, beschikbaarheid en vriendelijkheid met toonaangevende technologieën, creativiteit in onze processen en een bewezen niveau van professionaliteit.



Voor ons hoofdkantoor in Brussel zoeken we een (m/v)

## **Business Development Manager**

### **Uw taak:**

Als Business Development Manager ontwikkelt u een portefeuille van Belgische en internationale klanten binnen bepaalde/gedefinieerde sectoren. U zult voornamelijk prospecteren in de Benelux met een focus op Vlaanderen.

### **Uw verantwoordelijkheden:**

- Potentiële nieuwe klanten zoeken, contacteren en bezoeken met het oog op de uitbouw van een brede klantenportefeuille
- Onderhandelen over contracten en zorgen voor klantenbinding
- De vooraf bepaalde commerciële doelstellingen realiseren en regelmatig en gedetailleerd rapporteren over uw commerciële activiteiten
- Aanbestedingsdossiers opstellen
- Commerciële en strategische informatie uitwisselen binnen uw team

Interesse voor deze functie van  
Business Development Manager?  
(nel beschikbaar?)

Stuur ons uw CV en bel ons voor een  
eerste telefonisch kennismakingsgesprek!

[recruitment@telelingua.com](mailto:recruitment@telelingua.com)

Ref : BDM-2019

### **Uw profiel:**

- U hebt minstens 2 jaar ervaring in een commerciële B2B-functie, bij voorkeur op het gebied van strategische diensten.
- U onderhoudt graag contacten en bouwt gemakkelijk een vertrouwensrelatie op met nieuwe en bestaande klanten.
- U werkt zelfstandig en georganiseerd.
- U beschikt over een perfecte beheersing van zowel het Nederlands als het Frans, en spreekt bij voorkeur ook vlot Engels.
- U hebt affiniteit met computersoftware; na een opleidingsperiode, kunt u technische informatie gemakkelijk aan uw (nieuwe) klanten uitleggen.
- U bent dynamisch, proactief en een doorzetter.

### **Ons aanbod:**

- Een voltijdse betrekking en een arbeidsovereenkomst van onbepaalde duur
- Een aantrekkelijk salaris op basis van uw ervaring, evenals een commissiesysteem
- Voordelen zoals een bedrijfswagen en tankkaart, laptop, gsm, maaltijdcheques en pensioenverzekering
- De mogelijkheid om te werken binnen een groeiende internationale bedrijfsgroep (Telelingua an Acolad Company) .